

KAWASAKI STEEL GIHO

Vol.27 (1995) No.2

---

Domestic Sales and Production System "PEGASUS"

(Masahisa Kasai)

(Mitsuru Yoshimoto)

---

:

---

Synopsis :

The authors have developed PEGASUS system (Plan & Entry operations by Grouping & Analyzing Support System) to support the planning of monthly domestic sales and production of steel. This system was reconstructed as a new wide-area network, whose hardware configuration is a three-tier client-server structure system consisting of a host computer, UNIX servers and personal computers. One of the most prominent feature of this system is that this system shares product inventory database of Kawasaki Steel with its trading companies. The application of PEGASUS system reduced the salesman's workload, the number of salesmen, and the amount of stock. Moreover, the system carried a reformation in the environment of sales division.

(c)JFE Steel Corporation, 2003



## Domestic Sales and Production System "PEGASUS"

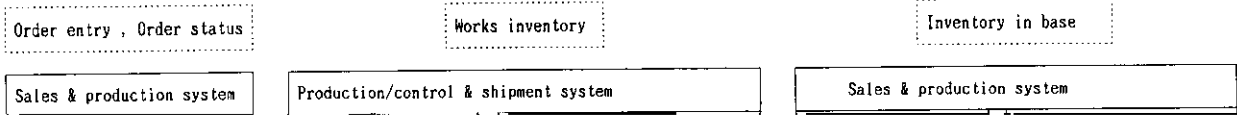


### 要旨

川崎製鉄の鉄鋼営業系で、月次販売計画策定部分をサポートする国内商談支援システム(PEGASUS)を開発した。本システムは、広域のネットワークを構築し、クライアント/サーバ型システム

種実績情報も収集している。製品系現品 DB の概念図を Fig. 1 に示し、情報の内容とデータベースとの関連を Fig. 2 に示す。情報

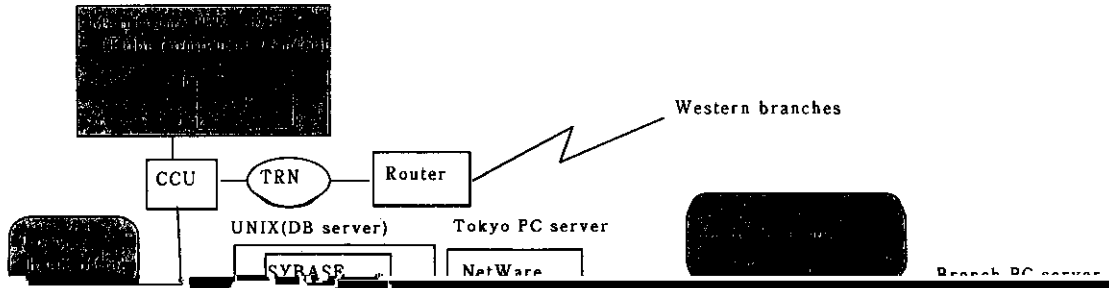
の授受は逐次リアルタイム形式を基本とし、各工場とは後述する川鉄相互接続支援システム KISS (Kawatetsu interconnection sup-



製品系現品 DB の中では、各出荷、流通拠点間の整合性を独自の機

のホストコンピュータが稼働しており、こういうコンピュータ間の

図 3-10-10 「取引先検索」画面の表示例（取引先検索結果の表示例）



ファイル送受信(OPENWAY FT)  
などである。

(2) 日常の非定型的解析業務支援、基幹業務と連携して経営ト  
ップへ情報提供する仕組みおよびその基盤となるデータベースの

(2) 広域ネットワークでの運用でプログラムを管理することは、  
今までの事例ではあまりないが、ネックになるおそれがあり、  
本番までにパッケージ等がなければ自前でツールを構築するこ  
とにした。自前で作成したツールは、

(a) パソコン、UNIX の開発プログラムを自動配付するツ  
ール

構築

(3) インフラ整備の一貫として、営業の組織力を生かすようなグ  
ループウェアの適用推進などがある。

#### 4 結 言

などである。

#### 3.3 効果と課題

られた結果は以下のとおりである。

(1) 新しい通信技術である川鉄相互接続支援システム(KISS)を  
ベースとした製品系現品 DB を構築した。